

УТВЕРЖДАЮ:
 Директор Бизнес-школы УрФУ

 О.В.Обухов
 "12" апреля 2018 г.

РАСПИСАНИЕ ЗАНЯТИЙ группа № ДП_2059

для слушателей дополнительной образовательной программы повышения квалификации

"Продажи"

2017-2018 учебный год
 с 18 мая 2018 г. по 2 июня 2018 г.

г. Невьянск								
Наименование дисциплин, тем	Всего, час.	в том числе			Дата	Время	Преподаватель, тренер	Аудит.
		Лекции	Практика	Дистанционно				
Модуль 1. Ключевые составляющие системы продаж, диагностика их эффективности	8	2	2	1	18.05.2018	09:30 - 18:30	Дубровина О.В.	
			2	1			Дубровина О.В.	
Модуль 2. Бизнес-процесс продаж. Оценка эффективности процесса продаж. Воронка продаж	10	2	2	2	19.05.2018	09:30 - 16:00	Дубровина О.В.	
			2	2			Дубровина О.В.	
Модуль 3. Инструменты работы с клиентами. Стратегия сервиса и клиентоориентированности	9	2	2	1	19.05.2018	09:30 - 16:00	Дубровина О.В.	
			2	2			Дубровина О.В.	
Модуль 4. Формирование боеспособного отдела продаж	11	1	5	2	01.06.2018	09:30 - 18:30	Дубровина О.В.	
			2	1			Дубровина О.В.	
Модуль 5. Управление по ценностям, внутренняя мотивация сотрудников отдела продаж. Итоговая аттестация	12	1	1	1	02.06.2018	09:30 - 16:00	Дубровина О.В.	
			2	1			Дубровина О.В.	
			6				Дубровина О.В.	
ИТОГО:	50	8	28	14				

Руководитель программы

Ю.Е.Новокшопова